

Mod. 14: SALES MANAGEMENT

ven	08/05/2026	09:30 - 13:00	Pensare al piccolo vuol dire pensare in grande	Piga
ven	08/05/2026	14:00 - 18:00	Strategie e processi di vendita in una grande azienda	Ing. Zanatta
sab	09/05/2026	09:30 - 13:00	Presentazione Aziende e Bandi Pubblici (Study Cases)	4 Imprenditori Confartigianato
sab	09/05/2026	14:00 - 18:00	Preparazione Study Cases in 2 gruppi	Ing. Zanatta/Dott. Benetti
ven	15/05/2026	09:30 - 13:00	Preparazione Study Cases in 2 gruppi	Ing. Zanatta/Dott. Benetti
ven	15/05/2026	14:00 - 18:00	Preparazione Study Cases in 2 gruppi	Ing. Zanatta/Dott. Benetti
	15/05/2026		FEEDBACK MOD XII e XIII	
sab	16/05/2026	09:30 - 13:00	Presentazione dei 2 gruppi degli Study Cases e discussione/feed back	2 Imprenditori Confartigianato
sab	16/05/2026	14:00 - 18:00	Presentazione dei 2 gruppi degli Study Cases e discussione/feed back	3 Imprenditori Confartigianato