

CALENDARIO LEZIONI MASTER PROCUREMENT MANAGEMENT 25 - 26

**Il calendario può subire leggere
variazioni**

Le lezioni si tengono dalle 9:30 alle 18:00

mar-26				apr-26				mag-26	
12	Gio	Mod 1 - giornata di Team Building	10	Ven	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	8	Ven	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa	
13	Ven	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	11	Sa	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	9	Sa	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa	
14	Sa	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	23	Gio	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	22	Ven	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa	
27	Ven	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	24	Ven	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	23	Sa	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa	
28	Sa	Mod 1 - Tecniche di negoziazione							

giu-26				lug-26				set-26	
5	Ven	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	3	Ven	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	4	Ven	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti	
6	Sa	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	4	Sa	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	5	Sa	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti	
19	Ven	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	10	Ven	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	11	Ven	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti (TESTIMONIANZE AZIENDE)	
20	Sa	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	11	Sa	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	12	Sa	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti (TESTIMONIANZE AZIENDE)	
						25	Ven	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti	
						26	Sa	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti	

ott-26			nov-26			dic-26		
9	Ven	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	6	Ven	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto	11	Ven	Mod 9 - Contract Management
10	Sa	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	7	Sa	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto	12	Sa	Mod 9 - Contract Management
23	Ven	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	20	Ven	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto			
24	Sa	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	21	Sa	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto			
			27	Ven	Mod 9 - Contract Management			
			28	Sa	Mod 9 - Contract Management			

gen-27			feb-27			mar-27		
15	Ven	Mod 10 - Etica e anticorruzione	12	Ven	Mod 11 - Digital Procurement	5	Ven	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
16	Sa	Mod 10 - Etica e anticorruzione	13	Sa	Mod 11 - Digital Procurement	6	Sa	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
29	Ven	Mod 10 - Etica e anticorruzione	19	Ven	Mod 11 - Digital Procurement	19	Ven	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
30	Sa	Mod 10 - Etica e anticorruzione	20	Sa	Mod 11 - Digital Procurement	20	Sa	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato

apr-27			mag-27		
2	Ven	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	7	Gio	Mod 14 - Sales Management
3	Sa	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	8	Ven	Mod 14 - Sales Management
16	Ven	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	14	Sa	Mod 14 - Sales Management
17	Sa	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	15	Ven	Mod 14 - Sales Management