

CALENDARIO LEZIONI MASTER PROCUREMENT MANAGEMENT

25 - 26

Le lezioni si tengono dalle 9:30 alle 18:00

Il calendario può subire leggere variazioni

2025

Marzo			Aprile			Maggio		
12	Gio	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	10	Ven	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	8	Ven	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa
13	Ven	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	11	Sa	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	9	Sa	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa
14	Sa	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	23	Gio	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	22	Ven	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa
27	Ven	Mod 1 - Tecniche di negoziazione	24	Ven	Mod 2A & 2B - Normativa per il Procurement & Indici di Bilancio	23	Sa	Mod 3 - Approvvigionamenti per l'impresa
28	Sa	Mod 1 - Tecniche di negoziazione						
Giugno			Luglio			Settembre		
5	Ven	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	3	Ven	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	4	Ven	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti
6	Sa	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	4	Sa	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	5	Sa	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti
19	Ven	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	10	Ven	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	25	Ven	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti
20	Sa	Mod 4 - Il Project Management degli Acquisti	11	Sa	Mod 5 - Innovazione e Sostenibilità	26	Sa	Mod 6 - Organizzazione delle stazioni appaltanti

Ottobre			Novembre			Dicembre		
9	Ven	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	6	Ven	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto	11	Ven	Mod 9 - Contract Management
10	Sa	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	7	Sa	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto	12	Sa	Mod 9 - Contract Management
23	Ven	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	20	Ven	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto			
24	Sa	Mod 6 - Analisi di mercato, strategie di acquisto e relazioni con i fornitori	21	Sa	Mod 8 - Strumenti strategici per procedure di acquisto			
			27	Ven	Mod 9 - Contract Management			
			28	Sa	Mod 9 - Contract Management			

2026

Gennaio			Febbraio			Marzo		
15	Ven	Mod 10 - Etica e anticorruzione	12	Ven	Mod 11 - Digital Procurement	5	Ven	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
16	Sa	Mod 10 - Etica e anticorruzione	13	Sa	Mod 11 - Digital Procurement	6	Sa	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
29	Ven	Mod 10 - Etica e anticorruzione	19	Ven	Mod 11 - Digital Procurement	19	Ven	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
30	Sa	Mod 10 - Etica e anticorruzione	20	Sa	Mod 11 - Digital Procurement	20	Sa	Mod 12 - Partenariato Pubblico Privato
Aprile			Maggio					
2	Ven	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	7	Gio	Mod 14 - Sales Management			
3	Sa	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	8	Ven	Mod 14 - Sales Management			
16	Ven	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	14	Sa	Mod 14 - Sales Management			
17	Sa	Mod 13 - Il ciclo di vita amministrativo degli appalti pubblici	15	Ven	Mod 14 - Sales Management			